



# Inteligencia comercial para equipos comerciales **territoriales.**

Ayudamos a los equipos comerciales  
del agro a **vender más y mejor.**



Powered by **Dymaxion Labs**

# Hoy muchas recorridas siguen dependiendo de la **intuición**.

Los equipos comerciales conocen muy bien su territorio.

Pero decidir dónde conviene ir primero, a quién visitar y dónde existen nuevas oportunidades sigue dependiendo, en gran parte, de la experiencia de cada vendedor.

Cuando la información está dispersa, muchas oportunidades comerciales pasan desapercibidas.

- ¿A quién visitar?
- ¿Qué clientes hace tiempo no compran?
- ¿Dónde existen nuevas oportunidades?
- ¿Qué zonas tienen mayor potencial?
- ¿Cómo priorizar las recorridas?

# Cada territorio tiene **mucho más** **potencial** del que hoy podemos ver.

Responder preguntas  
como estas no siempre  
es sencillo.

- ¿Quién produce?
- ¿Qué produce?
- ¿Dónde están nuestros clientes?
- ¿Qué productores todavía  
no son clientes?
- ¿Dónde existe mayor  
potencial comercial?

Sin esa información es muy difícil  
priorizar correctamente el trabajo  
comercial.

# Optimus Radar convierte esa información en una **ventaja comercial.**

Optimus Radar reúne toda la información necesaria para ayudarte a descubrir oportunidades comerciales y planificar mejor el trabajo del equipo de ventas.



## Descubrí oportunidades

Identificá potenciales clientes y zonas con mayor potencial.



## Priorizá recorridas

Optimizá rutas y enfocá el tiempo donde más impacto tiene.



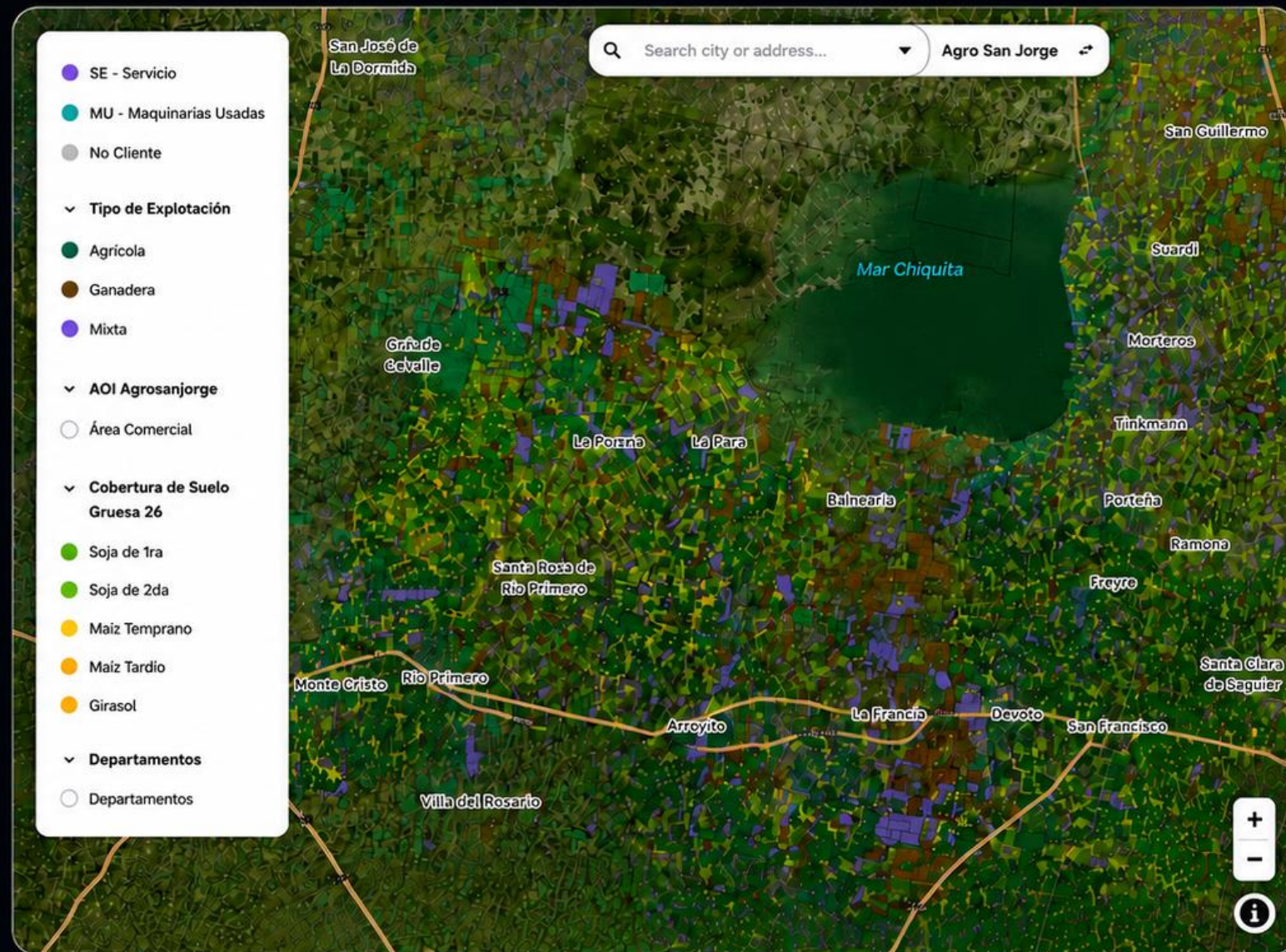
## Entendé mejor tu mercado

Visualizá y analizá tu mercado con una visión completa.



## Tomá mejores decisiones

Decidí con datos confiables, en el momento justo.



# Una única vista para entender todo tu territorio.

En un solo lugar podés visualizar:



Productores.



Cultivos.



Maquinaria agrícola.

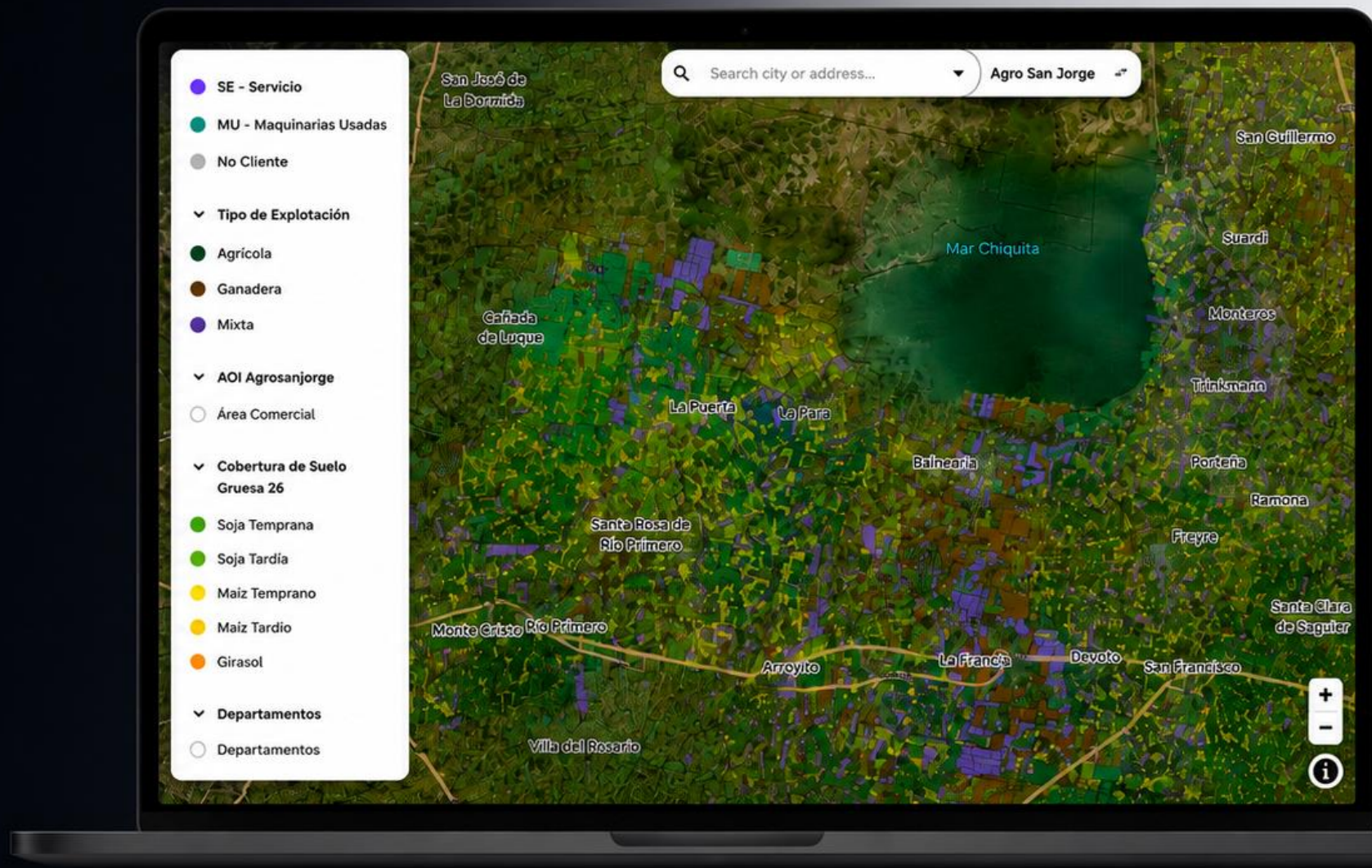


Clientes actuales.



Nuevas oportunidades comerciales.

Toda la información integrada para entender mejor el territorio.



# De la información a la acción.

Con una mejor comprensión del territorio, el equipo comercial puede:



## Detectar nuevas oportunidades.

Identificá productores y zonas con mayor potencial.



## Priorizar recorridos.

Optimizá rutas y enfocá el tiempo donde más impacto tiene.



## Llegar mejor preparado a cada visita.

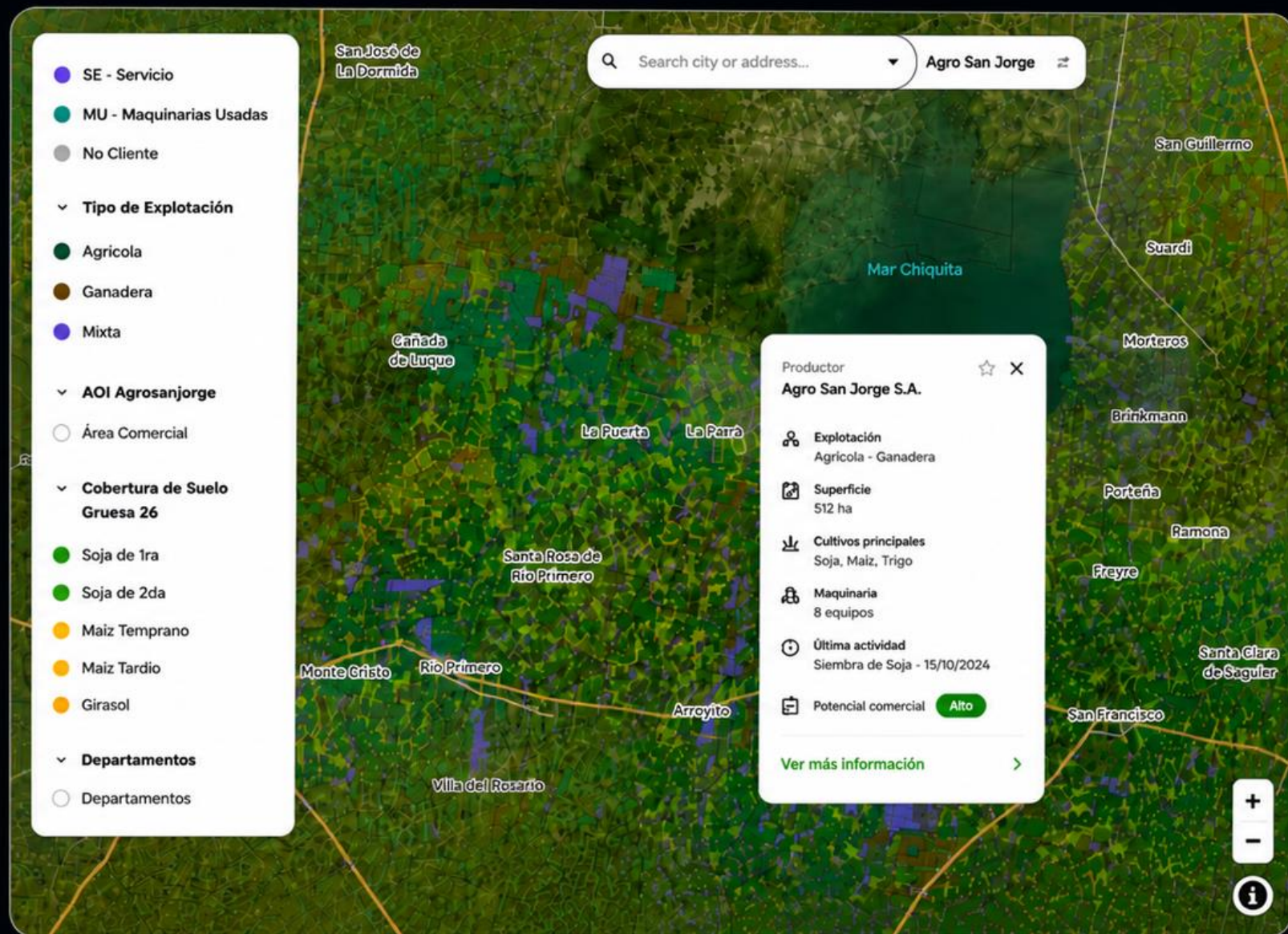
Accedé a información clave antes de cada encuentro.



## Enfocar el tiempo donde existe mayor potencial.

Tomá decisiones basadas en datos confiables.

Optimus Radar ayuda a transformar información en decisiones comerciales.



# Probalo sobre tu propio territorio.

La mejor forma de entender Optimus Radar es trabajar sobre un caso real.

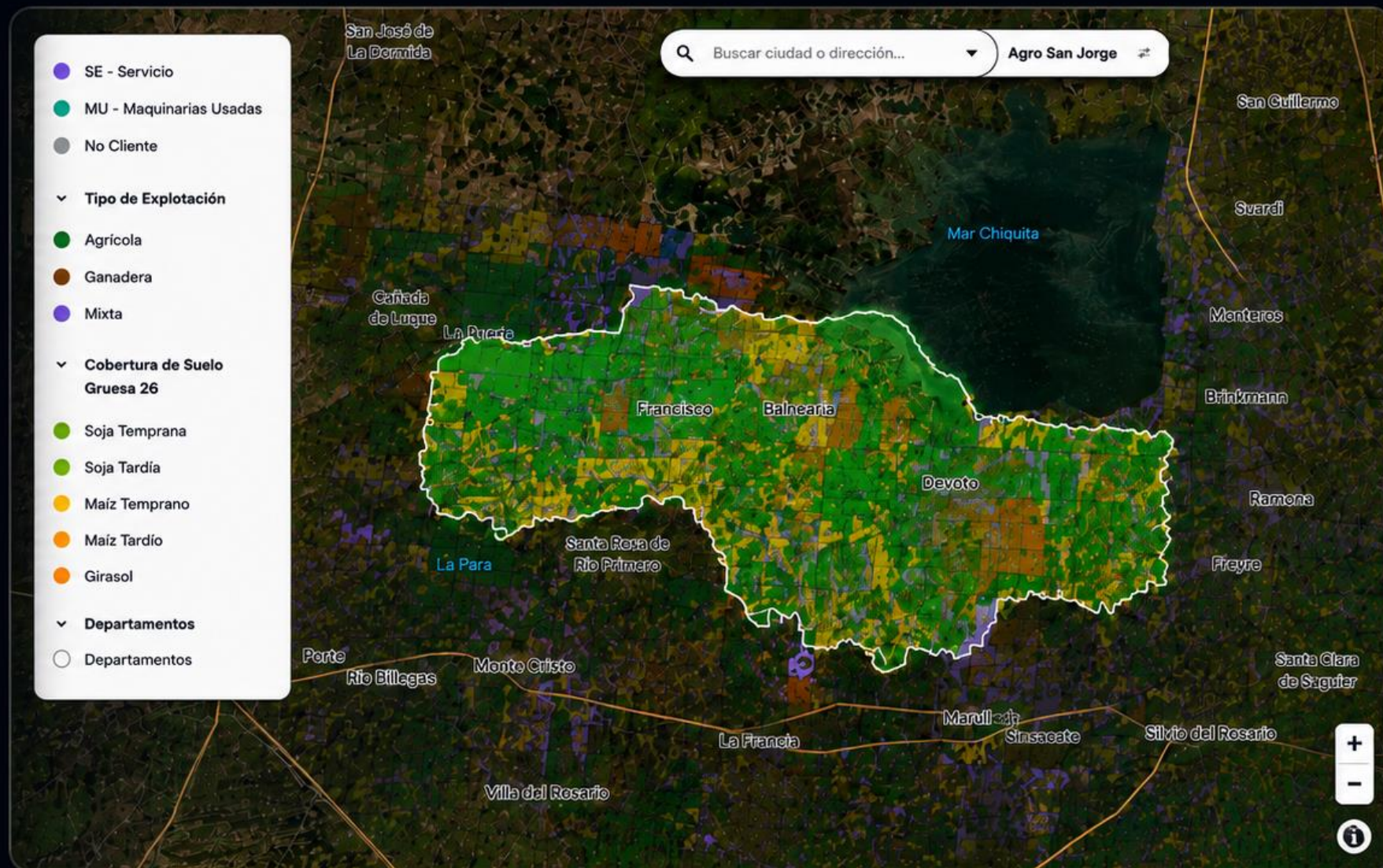
Durante 15 días configuramos la plataforma con tu zona de influencia para que puedas validar cómo puede aportar valor a tu proceso comercial.



**15 días de prueba** sobre tu territorio.



**Es una prueba sobre** tu propio negocio.



# Empecemos a descubrir oportunidades que hoy todavía no estás viendo.

Solicita una demostración  
personalizada.

Trabajemos sobre tu territorio  
y descubri cómo Optimus Radar  
puede ayudar a tu equipo comercial  
a tomar mejores decisiones.